

## Responsable de Secteur (F/H) – CDI

### Dijon - Secteur Est

Maped, entreprise française, indépendante et familiale, a tracé son chemin au fil des générations en développant des produits et accessoires scolaires, de coloriage et de bureau favorisant l'apprentissage et la créativité des enfants du monde entier. Annecy est notre cœur historique. C'est ici que notre **Croc Croc** et notre **Bracelet Maker** ont vu le jour !

**Notre Mission est de donner à chaque enfant le pouvoir de changer le monde avec ses mains.**

*Inventer, Surprendre, Imaginer, c'est notre quotidien*

Nous déployons toute notre ingéniosité au service de l'apprentissage des enfants.

L'éducation, la conscience sociétale et l'impact environnemental sont au cœur de toutes nos décisions.

Chez Maped, nous croyons que changer le monde est un sacré boulot, et mieux vaut être bien équipé !

*Pourquoi travailler chez nous ?*

**Un management bienveillant :** Nous encourageons une culture d'entreprise où les équipes sont soutenues, travailler chez Maped c'est intégrer une équipe passionnée, dynamique et solidaire.

**Des projets stimulants :** Les salariés ont l'opportunité de travailler sur des projets intéressants et créatifs.

**Un engagement pour la planète :** Maped s'investit dans le développement de produits écoconçus, d'emballages recyclables et en matière recyclée, contribuant ainsi à un avenir plus durable.

Chez Maped, chacun a un rôle à jouer dans la transformation de l'entreprise et du monde qui nous entoure.

Et pourquoi le vôtre ne serait pas celui de [Responsable de secteur \(F/H\) ?](#)

Si vous voulez en savoir plus sur nos engagements, allez consulter notre site : <https://fr.maped.com/engagement-solidaire/>

#### Description du poste :

- Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous déclinez la politique commerciale de Maped sur les départements : 03 – 58 – 18- 89 Partiel- 10 Partiel- 21- 25- 39- 36 et optimisez les performances de votre secteur.

Vous gérez et développez un portefeuille de clients actifs sur les différents circuits de distribution (GSA, circuits spécialisés et GSSJ) et menez une prospection sur ces circuits afin de développer nos différents projets de diversifications.

Vous développez une relation privilégiée dans les points de vente et êtes l'ambassadeur de la marque.

#### Votre mission consiste :

- à promouvoir les produits de l'ensemble de nos gammes (papeterie, loisirs créatifs, jouet et gourdes /boîtes à déjeuner) en lien avec notre politique commerciale
- à planifier les tournées dans le respect du calendrier annuel de missions
- à optimiser les assortiments en assurant la DN des best-sellers et le lancement des nouveaux produits
- à développer la visibilité de la marque en effectuant des recommandations merchandising et de mise en avant, et en implantant les linéaires en conséquence



Le générique est rédigé au masculin afin d'alléger le texte. Nous encourageons la diversité et invitons toutes les personnes ayant les compétences mentionnées dans l'offre d'emploi à soumettre leur candidature. Nous nous engageons à traiter les candidatures sans considération de sexe, d'âge, d'origine, de handicap ou de conviction.

Tomorrow is  
in your hands.

# ON RECRUTE !



- à prendre des commandes auprès des clients gérés en direct, notamment sur les événements saisonniers et sur la vente d'opérations promotionnelle.
- à relayer les opérations nationales & saisonnières (Rentrée des classes, Jouet de fin d'année, Opération Bureau) avec préconisation de quantités.
- à être interactif avec vos collègues terrain et le siège : remontée des informations (concurrence, produits, distribution et marché...), gestion des litiges avec le service comptabilité
- à assurer un reporting commercial de qualité

## Vos clés de réussite dans votre nouveau challenge :

De formation commerciale, vous avez une première expérience dans une fonction commerciale terrain, idéalement dans le secteur des produits de grande consommation. La connaissance du secteur géographique et des produits scolaires, loisirs créatifs ou jeux/jouets sont des atouts supplémentaires.

Dynamique, enthousiaste, doté d'un sens relationnel développé, vous serez animé(e) par l'ambition de développer les ventes sur votre zone tout en ayant le souci de fidéliser vos clients.

Votre sens de l'organisation et votre rigueur vous permettront de gérer efficacement votre activité et d'optimiser vos visites clients. Votre goût du challenge et votre motivation seront de vrais atouts pour réussir dans ce poste.

## Ce que nous vous offrons :

- Une **rémunération sur 13 mois** pour se faire plaisir et gâter ses proches en fin d'année.
- Un système **d'intéressement et de participation** financière incluant un abondement patronal qui vous implique directement dans le succès et les bénéfices de notre entreprise.
- Une couverture **protection sociale avantageuse** (mutuelle et prévoyance) pour vous protéger ainsi que vos proches.
- **Des horaires flexibles et une politique de congés (CP, RTT, congés d'ancienneté, jour enfant malade)** pour un meilleur équilibre entre vie professionnelle et personnelle.
- **1 jour/an dédié au volontariat solidaire** pour s'engager et soutenir des projets associatifs.
- **Événements internes et CSE** pour collaborer, s'épanouir, partager de bons moments entre collègues et faciliter votre quotidien.
- **Des fournitures scolaires** pour vos enfants ou ceux de votre entourage, car nous savons que chaque petit geste compte...

## Informations complémentaires :

On vous attend au plus tôt, pour une durée indéterminée !

Le secteur est le suivant : 03 – 58- 18- 89 Partiel- 10 Partiel- 21- 25- 39 – 36. Vous êtes idéalement domicilié sur Dijon ou Beaune.

## L'aventure vous tente ?

Alors il n'y a plus qu'à adresser votre candidature à Anaïs VEY en indiquant la référence : **FDV-215**

Par mail : [recrutement@maped.fr](mailto:recrutement@maped.fr)

Le générique est rédigé au masculin afin d'alléger le texte. Nous encourageons la diversité et invitons toutes les personnes ayant les compétences mentionnées dans l'offre d'emploi à soumettre leur candidature. Nous nous engageons à traiter les candidatures sans considération de sexe, d'âge, d'origine, de handicap ou de conviction.

Tomorrow is  
in your hands.

